

Die **BUDERUS Schleiftechnik GmbH** ist ein international tätiges Maschinenbauunternehmen am Standort Aßlar in Mittelhessen, eingebunden in die DVS TECHNOLOGY GROUP. Im Bereich der Hartfeinbearbeitung rotationssymmetrischer Bauteile gehören wir zu einem der führenden Anbietern von Präzisionsmaschinen für das Innenrund-, Außenrund- und Gewindeschleifen sowie für die Kombination dieser Schleiftechnologien mit einer Hartdrehbearbeitung. Unsere Kunden schätzen die Qualität, Flexibilität, Effizienz und Wirtschaftlichkeit unserer Produkte sowie die Professionalität und das umfangreiche Know-how unserer Mitarbeiter. Weitere Informationen zu unserem Unternehmen und unserer Gruppe finden Sie unter [www.buderus-schleiftechnik.de](http://www.buderus-schleiftechnik.de).

**Zur Verstärkung unseres leistungsstarken Teams suchen wir ab sofort eine/n**

## **Vertriebsingenieur / Sales Manager International Werkzeugmaschinenbau (m/w/d)**

### **Ihre Aufgaben:**

- Akquisition von Neukunden sowie durchgehende Betreuung von Bestandskunden in zugeordneten nationalen und internationalen Vertriebsgebieten
- Ausarbeitung von Angeboten und Verkaufsunterlagen inklusive Investitionskalkulationen sowie mit eigenständiger Technologieauslegung nach Prüfung der Kundenanforderungen und Werkstückzeichnungen und in Absprache mit den Fachabteilungen
- Erstellung und Vorstellung von Präsentationen beim Kunden vor Ort, Verhandlungsführung vom Erstkontakt bis zum Vertragsabschluss
- Enge Zusammenarbeit und Koordination zwischen den Kunden und den am Projekt beteiligten Fachabteilungen oder anderen DVS-Gesellschaften sowie Begleitung von Maschinenabnahmen
- Unterstützung bei Technologieentwicklungen, Erstellung von Markt- und Wettbewerbsanalysen
- Technische, kaufmännische und organisatorische Unterstützung von Handelsvertretern
- Abstimmung mit dem Marketingteam bezüglich Darstellung und Vermarktung; Besuch von Fachmessen

### **Ihr Profil:**

- Erfolgreich abgeschlossene Techniker / Ingenieur / Bachelorausbildung in Wirtschafts-Ing., Maschinenbau oder vergleichbare Qualifikation
- Mehrjährige Berufserfahrung im technischen Vertrieb komplexer Investitionsgüter, Vertragsverhandlungen, Projektmanagement und Kalkulation sehr von Vorteil
- Praktische Erfahrung in der Zerspanungstechnik, vorteilhaft im Bereich Schleifen
- Ausgeprägte Kunden- und Ergebnisorientierung, selbständige und verantwortungsbewusste Arbeitsweise
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse; weitere Sprachkenntnisse sind von Vorteil
- Gute MS-Office- und ERP-Kenntnisse; weltweite Reisebereitschaft

Wir haben Ihr Interesse geweckt und Sie wollen unsere Zukunft aktiv mitgestalten? Sie sind teamfähig und an einer verantwortlichen Tätigkeit mit der Möglichkeit sich zu entwickeln interessiert? Dann senden Sie uns bitte Ihre aussagefähige Bewerbung inklusive tabellarischen Lebenslauf, Zeugniskopien sowie Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des möglichen Eintrittstermins an: